*BRIEFING*

*ANAJU DOCES ARTESANAIS*

* *Dados da Empresa:*

*Nome: Anaju Doces Artesanais LTDA*

*Cores: Rosa Vintage e Lilás*

*Endereço: Estrada João Paulo, 320 Honório Gurgel*

*Cidade: Rio de Janeiro – RJ*

*Telefone: 997329744 e-mail:* [*Anaju\_doces@gmail.com*](mailto:Anaju_doces@gmail.com)

* *HISTÓRICO:*

*Pra quem não me conhece eu sou Rafaela, mais conhecida como Anajudoces, Sou Engenheira de Produção e Técnica em Segurança do Trabalho por formação, mas CONFEITEIRA por paixão!!! Sou proprietária da Anajudoces, uma confeitaria que nasceu na cozinha da minha casa.*

*Comecei essa jornada, quando perdi o meu emprego e pra ficar mais tempo com minha filha. Dois anos antes, eu comecei a procurar atividades para empreender, e ter uma renda extra e foi aí que conheci os brigadeiros. Nessa época eu comprei um ebook pela internet, mas não tinha suporte ou as informações necessárias para ter sucesso na Confeitaria, o que me desanimou muito!*

*Eu precisava de um lugar onde eu pudesse pedir ajuda, pedir suporte para alguém, dividir problemas, decepções e também vitórias. Um lugar para pedir dicas, perguntar qual era o valor que vendiam um cento de Brigadeiro, se estavam tendo lucro, se dava pra viver da Confeitaria, queria aprender a vender os meus doces, eu queria ter encomendas todos os dias pra faturar alto e no fim do mês sentir orgulho dessa Profissão, porque além de não ter NINGUÉM pra ajudar, a profissão de Confeiteira é subjugada e no início eu sentia muita vergonha, tanto é que demorei a contar para os meus amigos e família que estava trabalhando com doces.*

* *ESTRATÉGIA:*

*Divulgação on-line( redes sociais) e de porta em porta com amostras grátis, diferenciação do produto, é um fator determinante na hora do cliente escolher entre o seu produto ao da concorrência.**Inovar, buscar meios de destaque, e assim, ganhar atenção dos clientes é uma boa estratégia para alavancar as vendas dos seus doces.*

* *PUBLICO ALVO:*

*Eventos*

*Festas em geral*